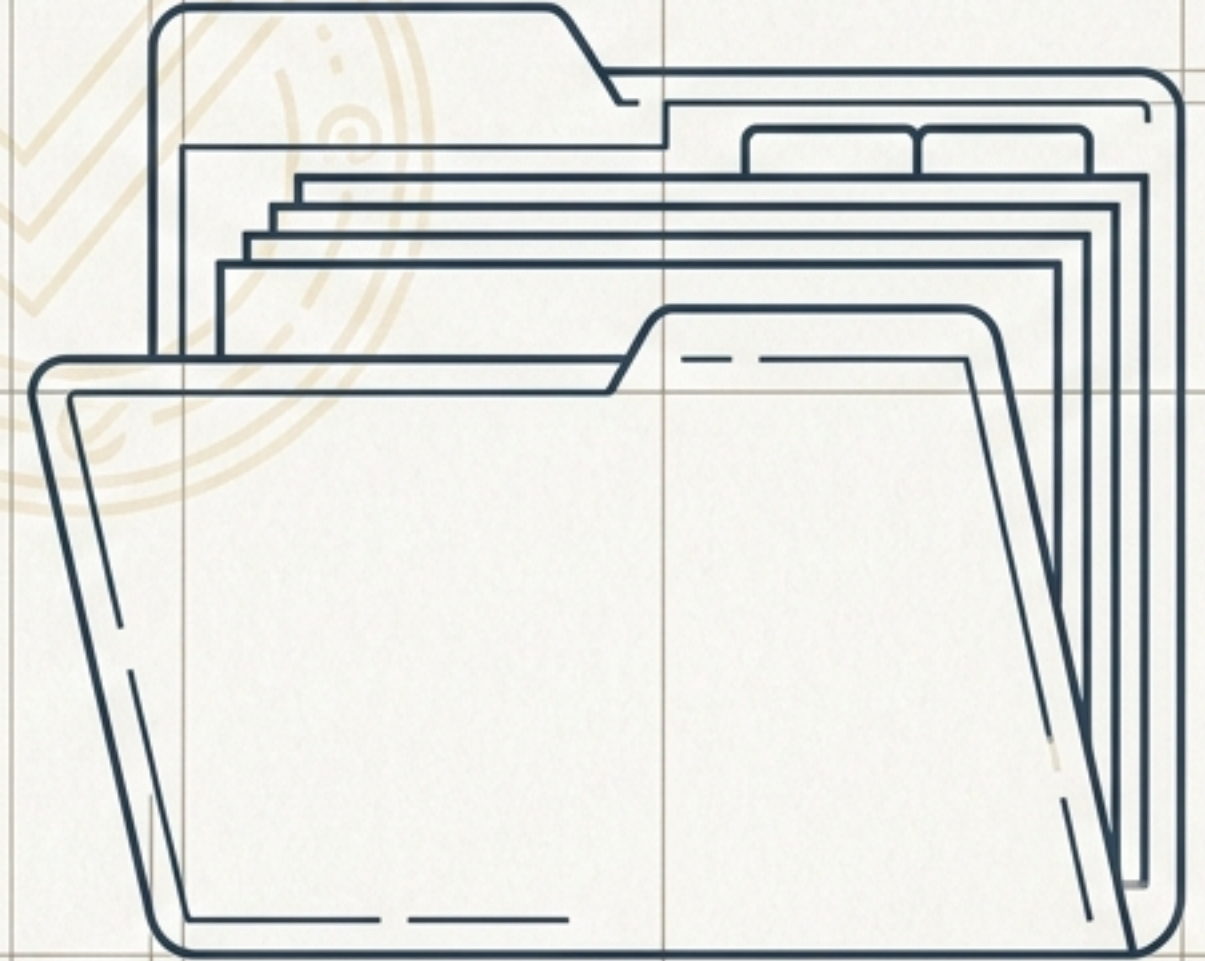


ماذا يحدث بعد الفوز بالمنحة؟

الدليل البصري لقراءة وتفكيك
اتفاقية المنحة وتحويلها إلى خطة
إلى خطة عمل



الفوز لا يعني البدء الفوري بالتنفيذ.



توقيع اتفاقية المنحة
(Grant Agreement)



قبول المقترح هو مجرد بداية. تليها مرحلة التفاوض ثم توقيع اتفاقية المنحة. من هذه اللحظة، يتوقف المقترح عن كونه وعداً تمويلياً ليصبح وثيقة التزامات قانونية.

القاعدة الذهبية: لا تفترض ثبات المعطيات

المقترح الأصلي

التوقعات

ما تمنينا تنفيذه

الميزانية

الأرقام المقدرة والمقترحة

اتفاقية المنحة النهائية

الالتزامات

ما تمت الموافقة عليه فعلياً
ويجب تحقيقه.

الميزانية المعتمدة

الأرقام الملزمة قانونياً.

المرجع الأساسي **والوحيد** لإدارة المنحة هو **الاتفاقية وملاحقها**، وليس المقترح.



المسؤولية المشتركة: من يجب أن يقرأ الاتفاقية؟

قراءة الاتفاقية ليست مهمة شخص واحد. الالتزامات تمتد لتشمل جميع مفاصل المؤسسة.



خريطة استخراج البيانات: 13 عنصراً يجب استخراجها من الاتفاقية

المعايير الأساسية	التشغيل والتنفيذ	الامتثال والمخاطر
قيمة المنحة والعملة	النتائج والمخرجات والتسليمات	قواعد التعديل وإعادة توزيع الميزانية
تاريخ البداية والنهاية	شروط الصرف	متطلبات الموافقة المسبقة
الميزانية المعتمدة	التقارير ومواعيدها	التدقيق وحفظ السجلات
	قواعد المشتريات	استخدام البيانات والهوية والظهور الإعلامي
		شروط التعليق أو الإنهاء
		متطلبات الإغلاق

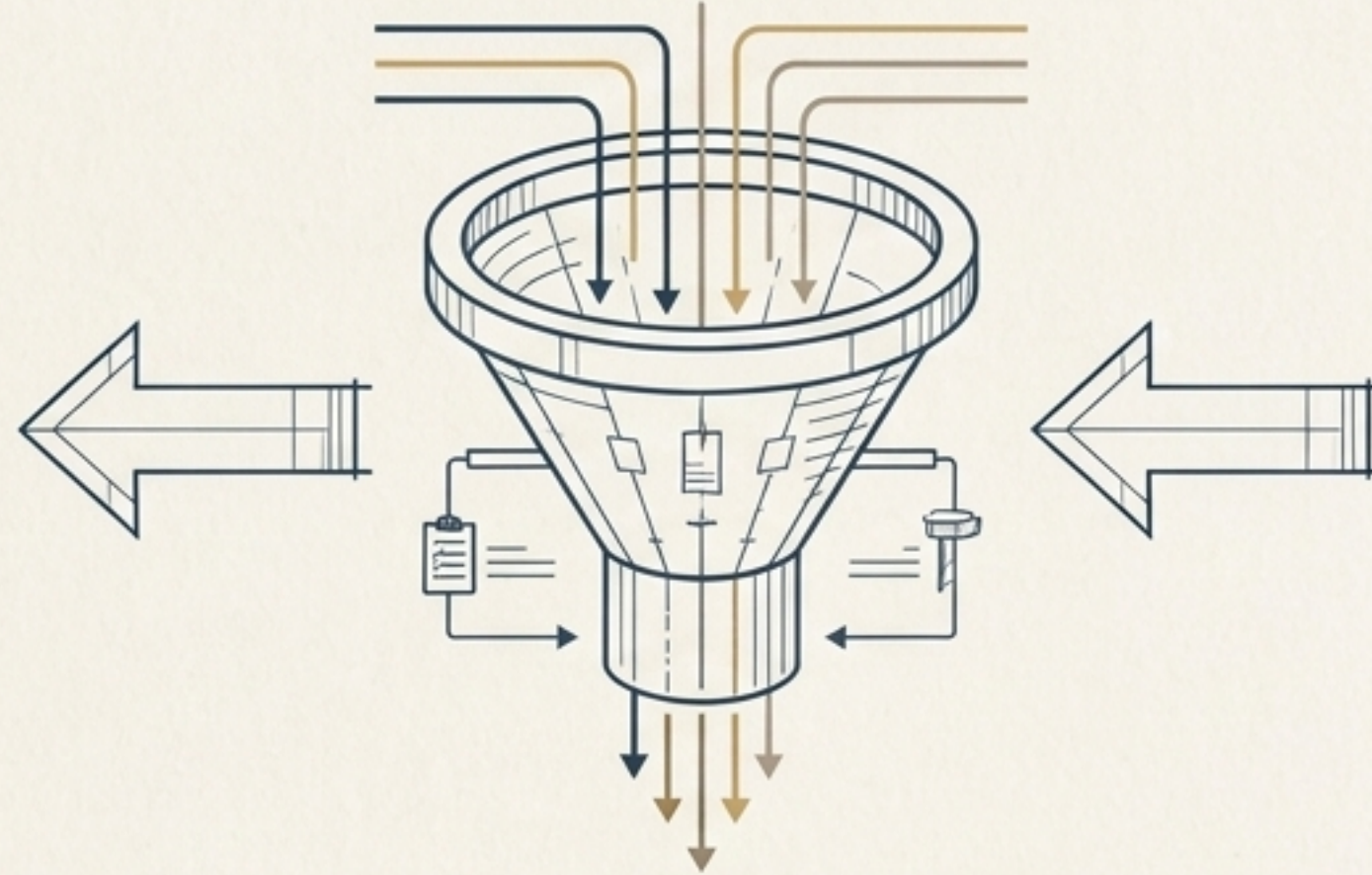
من وثيقة معقدة إلى أداة عملية



ملخص اتفاقية المنحة

- (Grant Agreement Summary - GAS)

وثيقة تحدد أهم الالتزامات والمخاطر والمواعيد



فلتر واستخراج البيانات

(تطبيق خريطة الـ 13 عنصراً)



وثيقة الاتفاقية المعقدة

(صفحات من النصوص القانونية)

حوّل اتفاحتك القادمة إلى ملخص (GAS) لضمان وضوح الرؤية لجميع أفراد الفريق قبل بدء التنفيذ.